

# DIŞ TİCARET UZMANLIK SERTİFİKASYON EĞİTİMİ

**TKBB - DIŞ TİCARET  
UZMANLIK SERTİFİKASYON EĞİTİMİ**

# DIŞ TİCARET UZMANLIK SERTİFİKASYON EĞİTİMİ



MODÜL	EĞİTİM KONUSU	EĞİTMEN	TARİH	SAAT
MODÜL-1	Dış Ticarete Giriş ve Kambiyo Mevzuatı	Nihat Turhan	03-04 Ekim 2024	10:00-16:00
MODÜL-2	İthalat İhracat Mevzuatı ve Uygulamalar	Nihat Turhan	05 Ekim 2024	10:00-16:00
MODÜL-3	İhracatta Devlet Yardımları Ve Teşvikler	Abdullah Kumru	10 Ekim 2024	10:00-16:00
MODÜL-4	Dış Ticarete Teslim Şekilleri (INCOTERMS 2020)	Nihat Turhan	11 Ekim 2024	10:00-16:00
MODÜL-5	Dış Ticarete Kullanılan Belgeler ve Satış Sözleşmesi	Nihat Turhan	12 Ekim 2024	10:00-16:00
MODÜL-6	Genel Gümrük Uygulamaları	Gamze Demirler	17 Ekim 2024	10:00-16:00
MODÜL-7	Dış Ticarete Ödeme Şekilleri ve Riskler	Nihat Turhan	18-19 Ekim 2024	10:00-16:00
MODÜL-8	Dış Ticaretin Muhasebesi	İlknur Coşkun Gürsel	24 Ekim 2024	10:00-16:00
MODÜL-9	Uluslararası Pazarlara Giriş ve E-Ticaret	Ersan Şentürk	25 Ekim 2024	10:00-16:00
MODÜL-10	Akreditif Uygulamaları ve Akreditif Okuma Yöntemleri (UCP 600)	Nihat Turhan	26 Ekim 2024	10:00-16:00
MODÜL-11	Dış Ticaretin Finansmanı	İlknur Coşkun Gürsel	31 Ekim 01-02 Kasım 2024	10:00-16:00

## SERTİFİKA PROGRAMININ AMACI:

Günümüzde lojistik, dijital erişilebilirlik, bankacılık ürünleri, ödeme sistemlerinin etkinliğinin gelişmesiyle dış ticaret pek çok işletmenin faaliyet alanlarından biri olmuştur. Uluslararası ticaretin dinamizmi ve değişen dengeler, son dönemde sadece lokasyonu nedeniyle değil, sahip olduğu kaynaklar açısından da ülkemizi daha önemli bir konuma taşımıştır.

Türkiye yıllık 400 milyar USD 'lik dış ticaret hacmine sahiptir. Bu rakam, 2023 'te 500 milyar USD olarak hedeflenmektedir. Halihazırda yaklaşık 100.000 ithalat ve ihracat firması bulunurken, özellikle e-ihracattaki ivme ile bu sayıda da yükseliŐ beklenmektedir. Dış ticaret faaliyetleri bulunan işletmelere etkin verimli destek sağlanması Finans sektörü çalışanlarının öncelikli iş hedeflerinden olmuştur.

"Dış Ticaret Sertifikasyon Programı" uluslararası ticaretin ortak kuralları çerçevesinde Katılım Bankaları çalışanlarının dış ticaret konusunda sahip olması gereken kritik bilgi ve araçlar esas alınarak yetkinlik ve uygulama becerilerinin geliştirilmesi için tasarlanmıştır.

## HEDEF KİTLE:

- TKBB üyesi katılım bankalarının; Őube, bölge ve genel müdürlük çalışanları ile Őube yöneticileri
- Kariyer planlamaları dahilinde dış ticaret işlemleri yapacak olan çalışanları katılabilir.

## SERTİFİKA PROGRAMI FORMATI:

Eğitimler TKBB sanal sınıf platformundan verilecektir. Programın açılıŐını program koordinatörü yapacak, katılımcıların varsa soruları yanıtlanacaktır. Konusuna göre, eğitimlerden önce katılımcılara online okuma dokümanı ya da ön ödev gibi pekiŐtirici araçlar sunulacaktır.



11  
MODÜL



15  
GÜN



60  
SAAT



SINAV TARİHİ  
11 KASIM 2024  
PAZARTESİ 10:00

# MODÜL 01: Dış Ticarete Giriş ve Kambiyo Mevzuatı



03-04 Ekim 2024  
10.00 - 16.00

## İÇERİK:

- Dış Ticarete Genel Bakış ve Karşılaşılan Riskler
- Dış Ticaret Rejimi Nedir?
- Dış Ticarete Bankaların Rolü
- Dış Ticaret İşlemlerinde Garantörlük
- Dış Ticaret Kavramları
- Kambiyo Mevzuatı Nedir?
- 32 Sayılı Kararla Bankalara Verilen Yükümlülükler
- Türk Parası ve Dövizle İlişkin Hükümler
- Kambiyo Tanımları
- Bankalarda Kambiyo İşlemlerinin Yürütülmesi
- Sermaye Hareketleri
- Görünmeyen Kalemler Uygulama Esasları

## Eğitimcinin Özgeçmişi



**Nihat TURHAN**

1960 yılında doğdu. Orta eğitimini Çankırı, liseyi İstanbul/Çatalca, yüksek öğrenimini Eskişehir Anadolu Üniversitesi İktisat Bölümü'nde tamamladı.

İş hayatına Halk Bankası Karaköy Şubesi Dış İşlemler Bölümünde başladı. Daha sonra sırasıyla; Arap Türk Bankası, The Chase Manhattan Bank, Osmanlı Bankası, Bayındır Bank, Anadolu Bankası, GSD Yatırım Bankası gibi özel bankalarda; Dış İşlemler ve Mevzuat Departmanlarında yöneticilik ve müdürlük yaptı. Bu süreç içinde, bankalarda, reel sektörde ve İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin Yüksek Lisans Programlarında "Dış Ticaret" ve "Dış Ticaretin Finansmanı" konularında eğitim ve ders verdi.

Halen bu alanda danışmanlık hizmeti ve eğitim vermenin yanı sıra Doğuş Üniversitesinde Lisans/Ön Lisans, Bahçeşehir Üniversitesinde Yüksek Lisans Programlarında öğretim görevlisi olarak görevini sürdürmektedir.

Ayrıca, İstanbul Ticaret Odasının İhracata İlk Adım Projesinde Danışman Hocalık yapmaktadır.

# MODÜL 02: İthalat İhracat Mevzuatı ve Uygulamalar



05 Ekim 2024  
10.00 - 16.00

## İÇERİK:

- İthalat Rejim Kararı Hakkında Genel Bilgiler
- İhracat Rejim Kararı Hakkında Genel Bilgiler
- İhracat Şekilleri
- İthalat Bedeli Transferine İlişkin Uygulama Esasları
- İhracat Bedelinin Tahsiline İlişkin Uygulama Esasları



# MODÜL 03: İhracatta Devlet Yardımları ve Teşvikler



10 Ekim 2024  
10.00 - 16.00

## İÇERİK:

- AR-GE Destekleri
- Pazar Araştırmaları Desteği
- Uluslararası Rekabetçilik
- Markalaşma
- Yurtiçi ve Yurtdışı Fuar Destekleri
- Dahilde İşleme Rejimi
- Hariçte İşleme Rejimi

## Eğitimcinin Özgeçmişi



**Abdullah KUMRU**

1987 yılında Deniz Harp Okulu'ndan, Elektrik Elektronik Mühendisliği denkliği ile mezun olan KUMRU, 1987-1995 tarihleri arasında, Deniz Kuvvetlerindeki görevinin yanı sıra ODTÜ Bilgisayar Mühendisliği Bölümünde ve İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi Çalışma Ekonomisinde Master eğitimi almıştır. 1995 yılında ordu dan ayrılarak Otomotiv sektöründe faaliyet gösteren Maysan Dış Ticaret ve Pazarlama A.Ş.'de uluslararası ticaret ve lojistikten sorumlu şirket müdürü olarak çalışmıştır. 2001'de Ülker Yıldız Holding Merkez Pazarlama ve daha sonra da Netlog'a geçen Kumru Tedarik Zinciri Yöneticisi olarak görev yapmıştır.

2006 yılında Reysaş bünyesinde depolama planlama, sevkiyat, lojistik operasyonlar, antrepo ve gümrük işlemleri, satış operasyon ve satış faaliyetleri, müşteri ilişkileri, serbest ticari bölge faaliyetleri, dış ticaret mevzuatları, pazarlama, satış dağıtım ağı ve proje çalışmalarından sorumlu direktörlük görevine getirilmiştir.

Son olarak, 2016'ta Almas Gruba transfer olan Kumru, İran'da fast food restoran zincirini kurdu. Yine aynı gruba ait iki üretim yerinin Pazarlama ve dağıtım stratejisini oluşturma, talep planlama ve sipariş yönetimi süreçlerinin kurumsallaşmasına danışmanlık ve ardından CEO'luk yaptı. 2019'dan Nisan 2021'e kadar Avrupa'ya dağıtım yapan Almanya merkezli gıda firmalarına Pazarlama ve satış kanallarının oluşturulması ve geliştirilmesi, maliyet ve fiyatlandırma, yeni ürün geliştirme konularında danışmanlık yaptı.

2012-2019 yılları arasında Rönesans Enstitüsü, İMMİB, İTO, Adana - Denizli - Diyarbakır - Gaziantep v.b. Ticaret ve Sanayi Odaları, büyük ölçekli sanayi kuruluşlarında Tedarik Zinciri, Dış Ticaret Lojistiği, Depolama, Lojistik, Üretim Planlama, Maliyetlendirme konularında eğitimler vermiştir.

Ticaret Bakanlığı'nın 81 ilde ihracata ilk adım projesinde danışman ve mentor olarak görev alan KUMRU, Nisan 2021'den bu yana Kahramanmaraş'ta 5 Üretici Firmaya Dış Ticaret Metodolojisi çerçevesinde tüm aşamaları destekleyen çalışmalar yürütmektedir.

Aynı süreçleri içeren eğitimleri Kuzey Anadolu Kalkınma Ajansı bünyesinde Kastamonu'da da gerçekleştirmektedir. Abdullah Kumru İngilizce ve Almanca bilmektedir.

# MODÜL 04:

## Dış Ticarete Teslim Şekilleri (Incoterms 2020)



11 Ekim 2024  
10.00 - 16.00

### İÇERİK:

- Teslim Şekillerinin Dayanağı ve Amacı
- Tarafların Yükümlülükleri
- Yasal Teslim Noktası
- Riskin Geçişi
- Masraf ve Maliyetin Taraflar Arasında Dağılımı



# MODÜL 05:

## Dış Ticarete Kullanılan Belgeler ve Satış Sözleşmesi



12 Ekim 2024  
10.00 - 16.00

### İÇERİK:

- Dış Ticarete Satış Sözleşmeleri
- Dış Ticarete Belge Uygulamaları
  - Ticari Belgeler
  - Resmi Belgeler
  - Taşıma Belgeleri
  - Sigorta Belgeleri
  - Finansman Belgeleri



# MODÜL 06: Genel Gümrük Uygulamaları



17 Ekim 2024  
10.00 - 16.00

## İÇERİK:

- Gümrük Kanunu
- Gümrük Bölgesi
- Tarife (Gümrük Tarife İstatistik Pozisyonu)
- Gümrük Kontrol Hatları
- Gümrük Yükümlülüğü
- Eşyanın Menşei
- Eşyanın Gümrük Kıymeti
- Gümrük Kanununda Usulsüzlük ve Cezalar
- Gümrük Beyannamesi ve Kayıtlı Bilgilerin Değerlendirilmesi

## Eğitiminin Özgeçmişi



**Gamze DEMİR**

Sakarya Üniversitesi İşletme Fakültesinin ardından, 2006 yılında Anadolu Üniversitesi İşletme Yüksek Lisansını Uluslararası Ticaret konusunda tamamlamıştır.

Gümrük Müşaviri olarak başladığı kariyerine, TUNASET Gümrük Müşavirliği firmasında Genel Müdür Yardımcısı ve çeşitli eğitim kuruluşlarında eğitmen olarak devam etmektedir.

### *Verdiği Eğitimler;*

- Genel Gümrük Mevzuatı (Gümrük Kanunu Yönetmeliği)
- Menşe Kazanım Kuralları
- Dış Ticarete Kullanılan Belgeler
- Gümrük Uzlaşma Yönetmeliği
- Gümrükleme Süreçleri (İthalat-İhracat süreçlerinde dikkat edilmesi gereken hususlar özelinde)
- Gümrük Cezaları ve 5607 Kaçakçılık Kanunu
- Tarife, Kıymet ve Menşe Mevzuatı
- Lisans, izin, uygunluk belgesine tabi eşya mevzuatı
- Ek Mali Yükümlülük, Dampinge Karşı Vergi veya Teleafi Edici Vergiye Tabi Eşya Mevzuatı
- Kota, Tarife Kontenjani, İthalatta Gözetim Uygulamasına Tabi Eşya Mevzuatı
- Çift Kullanımlı Eşya Mevzuatı
- İthalat veya İhracatı Yasak Eşya Mevzuatı, İhracı Ön İzne Tabi Eşyalar - İhracı Kayda Bağlı Mallar
- Ambargoya Tabi Eşya Mevzuatı
- İthalatta GTİP Tespiti- Beyanname Verilmesi
- İthal Ürün Vergi Hesaplamaları



# MODÜL 07: Dış Ticarete Ödeme Şekilleri ve Riskler



18-19 Ekim 2024  
10.00 - 16.00

## İÇERİK:

- Ödeme Şekillerinin Taraflar Açısından Önemi
- Ödeme Şeklinin Seçilmesinde Dikkat Edilecek Unsurlar
- Ödeme Şekilleri (Peşin Ödeme, Mal Mukabili Ödeme, Vesaik Mukabili Ödeme, Kabul Kredili Ödeme, Akreditifli Ödeme)
- Vaka Çalışması



# MODÜL 08: Dış Ticaretin Muhasebesi



24 Ekim 2024  
10.00 - 16.00

## İÇERİK:

- Kur Farkı ve Kur Değerlemesi Kavramları (VUK ve UFRS esaslarında)
- Temel Dış Ticaret Ürünlerinin Muhasebe Kayıt Sistemi
- Dış Ticaretin Finansmanına Yönelik Nakdi ve Gayri Nakdi Kredilerin Muhasebeleştirilmesi
- Uluslararası Teslim Şekilleri ve Muhasebe Kayıtları

## Eğitiminin Özgeçmişi



## İlknur Coşkun GÜRSEL

Ankara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi İşletme Bölümü'nden 1988 yılında mezun oldu, 1993'de Hacettepe Üniversitesi'nde Yüksek Lisansını tamamladı.

1991 -1994 yılları arasında T. İş Bankası Organizasyon Müdürlüğü'nde Uzman Yardımcısı olarak görev yaptı.

1994 yılında T.Garanti Bankası'nda çalışmaya başladı. Ankara Bölge Müdürlüğü'nde Mali Analist olarak 4 yıl, Krediler Müdürlüğü'nde Kredi Değerlendirme Yönetmeni olarak 10 yıl, Eğitim Müdürlüğü'nde Eğitimci olarak 9 yıl görev yaptı.

Garanti Bankasının farklı yetkinliklerdeki personeline sınıf içi ve Bankanın dijital kanallarında yayınlanan video eğitimlerini verdi.

Garanti Bankası ile Frankfurt School of Finance and Management University ile işbirliği kapsamındaki programa dahil olarak Portföy Yöneticilerinin "uluslararası sertifikasyon eğitimlerini" verdi. Bankacılık Sektörü ile Üniversitelerin işbirliği projesi kapsamında Marmara Üniversitesi Almanca İşletme Bölümü öğrencilerine Temel Kredi ve Finansal Yönetim konularında eğitim verdi.

Ağustos 2017 tarihinde emekli olan İlknur Coşkun Gürsel, Temel Finans ve Bankacılık Ürünleri, Bireysel ve Ticari Kredi Ürünleri, Kredi Değerlendirme ve İzleme Süreçleri, Küçük ve Orta Boy İşletmelerin Kredi Değerlendirme Süreçleri, Temel Muhasebe, Finansal Analiz, Finansal Yönetim, İşletmelerde Risk Yönetimi ve Erken Uyarı Sinyalleri, İnşaat Sektörü Analizi, Sektörel Analiz Eğitimleri, Dış Ticaret Yapan Firmalar için Özel Kredi Ürünleri konularında eğitim vermeye devam etmektedir.

# MODÜL 09: Uluslararası Pazarlara Giriş ve E-ticaret



25 Ekim 2024  
10.00 - 16.00

## İÇERİK:

- Uluslararası Anlaşma Süreci
- Uluslararası Pazarlarda Dış Çevre Faktörlerinin Analizi
- Uluslararası Pazarlarda Pazar Araştırması ve Analizler
- Sözleşmeye Dayalı Pazara Giriş Yöntemleri
- Yatırıma Dayalı Pazara Giriş Yöntemleri
- Uluslararası Pazarlarda Teknolojinin Etkisi
- Teknolojinin Uluslararası Pazarlara Giriş Şekline Etkisi
- Uluslararası Pazarlarda Teknoloji ile Rekabet Avantajı Elde etme
- E-ihracat
- Uluslararası Pazarlarda E-Ticaretin Pazar Araştırmalarına Etkisi
- Uluslararası Pazarlarda E-Ticaret Stratejileri
- Uluslararası Pazarlarda E- Ticaret Uygulamaları

## Eğitimcinin Özgeçmişi



**Ersan ŞENTÜRK**

1979 İstanbul doğumlu olan Ersan Ertürk, üniversite öğrenimini Kocaeli Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi İşletme Yüksek Lisans programıyla tamamladı. Profesyonel kariyerinin yanı sıra, girişimci olarak da e-ticaret ve dijital pazarlama alanında çalışmalar gerçekleştirdi. Modatürk e-ticaret sitesi ile Altın Örümcek ödülü aldı.

Yaklaşık 22 yıldır, ticaret, sanayi ve meslek odaları yoğunlukta olmak üzere Türk ve yabancı ortaklı şirketlere e-ihracat, e-ticaret, dijital pazarlama, dijital satış performans yönetimi, B2B ihracat pazarlaması odağında, danışmanlık ve eğitim vermektedir. Tradeling.com, Tradologie.com & Serai Trade Dubai - Emirates Grubu'nun B2B e-ticaret girişimi olan Tradeling.com ve Hindistan'lı Tradologie & HSBC'nin yatırımı Hong Kong'Lu Serai Trade firmaları için danışmanlık ve tedarik partnerliği, İTKİB/İDMİB danışmanlıkları, Knawat Bilgi Teknolojileri LTD ŞTİ E-ihracat alanında Türkiye'deki en çok ciro yapan şirketlerden biri olan Knawat'ın yönetim kurulu üyeliği, Körfez ülkelerini hedef alan e-ihracat kanalı Taksimpazar'ın yöneticiliği görevleri halen devam etmektedir.

# MODÜL 10: Akreditif Uygulamaları ve Akreditif Okuma Yöntemleri (Ucp600)



26 Ekim 2024  
10.00 - 16.00

## İÇERİK:

- Akreditifin Tanımı ve Dayandığı Mevzuat
- Akreditiflerin Sınıflandırılması
  - Sağladığı Güvenceler Açısından Akreditifler
  - Ödeme Şekillerine Göre Akreditifler
  - Finansman Özellikli Akreditifler
  - Akreditif Kapsamında Sağlanan Finansmanlar
- Akreditif Metin Analizi ve Denetlenmesi
- Akreditifler Kapsamında İbraz Edilen Belgelerin Kontrolü
- Vaka Çalışmaları



# MODÜL 11: Dış Ticaretin Finansmanı



31 Ekim-01-02 Kasım 2024  
10.00 - 15.00

## İÇERİK:

- Dış Ticaretin Finansmanına Giriş
- Dış Ticaret İşlemlerinin Finansmanındaki Finans Kuruluşları
- Döviz Kredileri
- Eximbank Kredileri
- Dış Ticaret Faaliyetleri Olan Firmalara Gayri Nakdi Bankacılık Ürünleri
- İhracat İçin Factoring And Forfaiting
- Dış Ticaret Faaliyeti Yoğun Firmaların Erken Uyarı Sinyalleri



# TKBB 2024-2025 1. DÖNEM EĞİTİM PROGRAMI DIŞ TİCARET UZMANLIK SERTİFİKASYON EĞİTİMİ

## SERTİFİKASYON PROGRAMIYLA İLGİLİ BAZI ESASLAR

- Sertifikasyon eğitimi “TKBB Sertifikasyon Yönergesi” kapsamında sürdürülecektir.
- Derslere devam zorunluluğu **asgari % 70**'tir. Bu oran altında kalan katılımcılar sınava kabul edilmeyecektir.
- Başarının ölçülmesinde sınav başarı oranı **100** üzerinden **70** puandır.
- Sertifikasyon Programı **15 gün, 11 Modül, 60 Saatte** tamamlanacaktır.
- Eğitim programı süresince **5 farklı eğitimci** ders verecektir.
- Eğitimci kadrosu; alanında uzman **sektör yöneticilerinden** oluşmaktadır.
- Sınav online olarak **TKBB LMS Platformu** üzerinden yapılacaktır.
- Sınavda toplam **50 soru** sorulacaktır.
- Sınav **çoktan seçmeli (4 seçenecli)** şeklinde yapılacaktır. Yanlış cevap doğruyu götürmeyecektir.
- Sınav süresi **75 dakika** olacaktır.
- **Sınav sonuçları**, Bankanız Eğitim Birimine sınav sonrasında en geç **3 gün** içerisinde gönderilecektir.
- Sınav sonucunda başarılı olan katılımcılarımıza “**Dijital - Başarı Sertifikası**” verilecektir.